



Infor Planeamiento de Ventas & Operaciones (S&OP)

¿Está tomando las mejores decisiones para sus resultados finales?

Usted está seguro de haber fijado los objetivos estratégicos adecuados para su compañía. También está seguro de que usted y su equipo tienen las capacidades analíticas e instintos de negocio para materializar esa estrategia.

¿Pero está tan seguro de tener la información que necesita para tomar decisiones que aseguren su rentabilidad el próximo trimestre, el próximo año y en el largo plazo?

Si usted puede hacer que sus ejecutivos accedan rápida y fácilmente a información operativa y financiera precisa, se asegurará de que las decisiones que tome van a tener el mejor impacto sobre sus ganancias y resultados de negocio.

Sus planes de producción se alinearán mejor con la demanda de sus clientes. Se anticipará con más éxito al inventario que necesita. Podrá pasar productos a clientes del modo más eficiente. Y más importante aún, sus planes operativos se alinearán mejor con los planes financieros de su compañía.

Porque para muchas organizaciones como la suya implementar capacidades avanzadas de planeamiento de ventas y operaciones es el mejor modo de llevar sus decisiones y rentabilidad a un nuevo nivel más alto.

Con Infor S&OP, usted puede crear una estructura para equilibrar la oferta y la demanda y asegurarse de que sus operaciones produzcan los mejores resultados posibles.

Alinear las operaciones a la estrategia

Ahora existe una forma de implementar un proceso repetible, proactivo en tiempo real para alinear sus objetivos de suministro, de demanda y financieros. Usted puede utilizar Infor™ Planeamiento de Ventas & Operaciones (S&OP) para optimizar el flujo de información en todos los departamentos y todos los niveles de su compañía para crear un plan de consenso basado en colaboración vertical y horizontal. Con Planeamiento de Ventas & Operaciones, usted creará una estructura que equilibrará la oferta y la demanda para asegurar que sus operaciones produzcan los mejores resultados posibles.

Para ayudarlo a cerrar las brechas entre operaciones y estrategia, Planeamiento de Ventas & Operaciones combina nuestras fortalezas en el planeamiento de la cadena de suministro, el planeamiento financiero, la gestión de desempeño, el análisis y la arquitectura orientada al servicio.

Tome mejores decisiones

Usted podrá implementar rápidamente un proceso de S&OP en tiempo real, colaborador y sustentable al utilizar procesos preconfigurados e indicadores claves de desempeño incorporados a Planeamiento de Ventas & Operaciones.

Para ofrecerle a los clientes capacidades nuevas y efectivas de S&OP, Infor analizó las soluciones S&OP en el mercado, identificó lo que estaba faltando y luego creó una solución completamente nueva para cerrar las brechas tecnológicas. La solución utiliza tecnologías modernas, tales como arquitectura orientada al servicio y las capacidades funcionales de Infor en planeamiento de la demanda, planeamiento de suministro, gestión financiera, gestión de excepciones, gestión de inventario, gestión de desempeño y análisis integrados.

Con Infor Planeamiento de Ventas & Operaciones usted podrá:

Asegurar que las actividades claves sean completadas correctamente. El motor de flujo de energía prescriptivo de Infor S&OP crea tareas y alertas que aseguran que las actividades claves sean finalizadas en tiempo y completamente. De este modo, sus usuarios se adaptarán a los procesos de negocio que usted haya creado.

Cree un juego de información: Usted puede recopilar información crítica de negocio de varias fuentes a una ubicación central. Con información de negocio completa y precisa disponible inmediatamente para sus departamentos de ventas, operaciones y finanzas, usted puede estar seguro de que las decisiones que tome en toda su compañía serán oportunas y estarán basadas en el mismo juego de información. Sus empleados verán que esta información está hecha a la medida de las funciones de su trabajo e idioma preferencial. Las personas en su organización interpretarán cada juego de información del mismo modo.

Analice sus opciones. Usted puede crear y hacer el seguimiento de simulaciones múltiples “qué pasaría si” y versiones de su plan y comparar las implicancias de cada versión antes de decidirse.

Infor S&OP de un vistazo:

- Tomar mejores decisiones
- Elegir el mejor escenario posible “qué pasaría si”
- Analizar mejor el desempeño de su negocio
- Responder más rápido a los patrones cambiantes de la demanda

Elija el mejor escenario "qué pasaría si". Basado en los resultados de esas simulaciones “qué pasaría si”, los ejecutivos pueden tomar decisiones tácticas y estratégicas que produzcan los mejores resultados de negocio. Usted puede simular el impacto sobre su negocio de una o más decisiones específicas, tales como cuándo implementar una promoción de producto, cuánto inventario mantener y cuánto entregar y cuándo realizar el mantenimiento del equipamiento en cualquier otra actividad operativa. Identificar y seleccionar el escenario operativo más prometedor significa que usted puede acelerar la implementación de las fuentes adecuadas, lograr los resultados que usted anticipó y así tomar decisiones que tienen un mejor impacto sobre los resultados de su negocio.

Cree informes sobre el estado de su desempeño. No es suficiente pensar que sus decisiones son adecuadas. También necesita una forma de analizar las implicancias correctas de cada decisión. Para tener la respuesta, Infor S&OP lo ayudará a analizar información sobre el desempeño de su negocio, creando informes gráficos y en forma de tablas que mostrarán importantes capacidades que le permitan ver los detalles que necesita. Como resultado, usted aprenderá de sus decisiones tanto buenas como malas.

Haga un seguimiento de su historial de decisiones. Usted puede tener y usar un archivo histórico de todas las decisiones que tome, incluyendo información sin procesar y notas que describan los puntos que lo llevaron a tomar esas decisiones.

Planifique para maximizar las ganancias

No importa si su proceso de V&OP es básico o sofisticado o si no tiene ninguno, su planeamiento de ventas y operaciones estratégicas puede mejorar dramáticamente cuando usted implemente Infor Planeamiento de Ventas & Operaciones. Usted tendrá un proceso colaborador, repetitivo y sustentable que cierre la distancia entre sus planes financieros y operativos para que usted:

- Incremente la facturación y ganancia.
- Alinee fuertemente su producción con los pedidos de clientes y sus objetivos de ventas.
- Responda más rápido a los patrones cambiantes de la demanda.
- Mejore la precisión de la previsión entre 20 y 40%.
- Mejore el desempeño de entregas a tiempo un 20% o más.
- Incremente la rotación de inventario y reduzca los niveles de inventario.
- Ofrezca un mejor servicio de atención al cliente.
- Lance negocios y productos al mercado con mayor efectividad.
- Incremente la participación de clientes en mercados nuevos.

Usted podrá implementar rápidamente un proceso de Planificación de Ventas & Operaciones colaborador, en tiempo real y sustentable al utilizar procesos preconfigurados e indicadores claves de desempeño incorporados a Infor Planeamiento de Ventas & Operaciones.



641 Avenue of the Americas
New York, NY 10011
800-260-2640
infor.com

América Latina
México
+52 55 5201 5500
Argentina
+54 11 4010 8000
Info-ar@infor.com
Chile
+56 2 770 0100
Info-cl@infor.com
www.latinamerica.infor.com

Acerca de Infor

Infor es el tercer proveedor de software empresarial del mundo con aplicaciones y servicios que ayudan a más de 70.000 empresas grandes y medianas a mejorar sus operaciones y lograr el crecimiento en numerosos sectores del mercado. Para saber más de Infor visite www.latinamerica.infor.com y www.infor.com.

Copyright © 2012 Infor. Todos los derechos reservados. Las denominaciones y los diseños de marca incluidos en el presente documento son marcas comerciales y/o marcas registradas de Infor y/o filiales y subsidiarias relacionadas. El resto de marcas incluidas en el presente documento son propiedad de sus respectivos titulares.